

# VACATURE BIJ SWECO

## GEO-ICT/GIS-ADVISEUR/ONTWIKKELAAR

### FUNCTIEOMSCHRIJVING

Wil jij in een gedreven team werken om jouw geo-kennis en -ervaring te combineren met onze producten en diensten? Heb jij oog voor commerciële kansen en denk jij altijd in oplossingen? Reageer dan op deze vacature, ik maak graag kennis met je! Jan Bakker – Teammanager Geomatics

Als Commercieel adviseur Geo-ICT lever je een actieve bijdrage in zowel de verkoop als de implementatie van de door Sweco ontwikkelde software-oplossing dg DIALOG BGT en de ondersteuning en begeleiding van klanten bij het gebruik ervan. Het werkgebied daarbij is met name Midden- en Noord-Oost-Nederland; je standplaats stellen in overleg vast.

Sweco is met dg DIALOG BGT marktleider op het gebied van het beheer van de Basisregistratie Groot-schalige Topografie (BGT) in de volle breedte. Dus inclusief de koppeling met GIS-applicaties, beheer openbare ruimte (BOR), basisregistraties zoals BAG en WOZ, stereokartering en landmeetkundige apparatuur. De software wordt veel gebruikt door ruim 150 overheidsorganisaties (o.a. Amsterdam, Rotterdam, Den Haag en Eindhoven, een 7-tal provincies en een aantal waterschappen) en Geo-dienstverleners. Zie voor meer informatie <https://bgtsoftware.nl>.

In de komende jaren zullen de basisregistraties, waaronder de BGT, verder evalueren richting een geïntegreerde objectenregistratie en zal er een doorontwikkeling zijn richting een 3D-basisbestand van Nederland met daar aan gekoppelde 3D-toepassingen.

Als Commercieel Adviseur ben je verantwoordelijk voor het verkrijgen van opdrachten voor het implementeren en gebruik van dg DIALOG BGT. Samen met de klant analyseer je hun wensen, bestanden en systemen en help je samen met je collega's software-experts en BGT-adviseurs bij het opstellen van offertes, plannen van aanpak en procedures. Tevens adviseer je zowel intern als extern over het leveren van nieuwe diensten en producten rondom de BGT en de nieuwe objectenregistratie, zoals b.v. 3D-stadsmodellen. Zo weet je telkens weer de klant te verrassen met de beste oplossing. En vanuit die trajecten lever je ook een bijdrage aan de verdere ontwikkeling en support van onze producten.

In deze uitdagende rol ben je constant alert op kansen in de markt en de ontwikkelingen binnen het vakgebied. Je onderhoudt daarvoor actief een netwerk van collega's, klanten, prospects en contactpersonen van relevante marktorganisaties.

### WIJ ZOEKEN

- Je hebt een afgeronde wo- of hbo-opleiding Geo-opleiding en hebt een aantal jaren werkervaring. Praktische ervaring met CAD- en/of GIS-systemen, BGT-applicaties of FME of SQL is een pré.
- Je bent sterk in het leggen van verbanden tussen klantvraag, techniek en ICT.
- Je bent initiatiefrijk, communicatief vaardig, redactioneel sterk en vindt het leuk om met klanten om te gaan.

- Daarnaast ben je omgevingsbewust, bezit je een sterke dosis overtuigingskracht en weet je problemen snel te analyseren.
- Je beheerst de Nederlandse taal in woord en geschrift.

**GEÏNTERESSEERD?**

Dan ontvangen we graag jouw motivatiebrief en cv. Voor meer informatie over deze functie kan je contact opnemen Jan Bakker, Teamleider Geomatics, e-mail [jan.bakker@sweco.nl](mailto:jan.bakker@sweco.nl). Voor meer informatie over de procedure kun je contact opnemen met Mark Wybenga, Recruitment Manager, +31 6 13 30 94 56 of via [mark.wybenga@sweco.nl](mailto:mark.wybenga@sweco.nl).